

COSENZA: “INDEBITE PRESSIONI COMMERCIALI ATTRAVERSO REPORT INDIVIDUALI”



Le scriventi Organizzazioni Sindacali denunciano la pressione psicologica posta in essere oltre che sui Gestori Commerciali, anche nei confronti di semplici "Assistenti alla Clientela" (che tra l'altro non sono immessi in percorsi professionali) con la richiesta assillante di REPORT di vendita di carte Superflash, Noverca, Prestiti e Mutui (per la vendita dei quali tra l'altro la maggior parte dei colleghi Operatori di Sportello non ha nemmeno specifica formazione). Riteniamo tale richiesta di reportistica in palese violazione dell'accordo 5 aprile 2006 (Pressioni commerciali), in quanto sarebbe da considerarsi pura "pressione psicologica individuale" poiché sia i Direttori che i Capi Area possono, attraverso gli "apprestamenti tecnologici" aziendali già esistenti, avere il REPORT di Filiale o di squadra.

[Click qui per i dettagli](#)