

## CONSIDERAZIONI POST SEMESTRALE



Intesa Sanpaolo  
Private Banking

### Prima informativa post incontro di semestrale

Lo scorso 26 giugno abbiamo partecipato come RSA Fisac ISPB all'incontro semestrale per le aziende della Divisione Private, appuntamento richiesto da febbraio scorso. Nell'ambito dell'incontro, abbiamo affrontato con l'Azienda molti temi, approfondendo in particolare quanto segue:

- **Sistema Incentivante**

Proveniva estratta dalla prima pagina della circolare istitutivo dell'incentivante (260-2023 del 20mar23) rivolta a p.s. dipendenti: "In particolare, il Sistema Incentivante si ispira ai seguenti principi: - semplicità e chiarezza delle regole - allineamento ai driver strategici del business Private Banking dimensionando redditività e qualità dei servizi - coerenza dei comportamenti nei confronti delle clientela"

Abbiamo evidenziato quanto invece – secondo quanto emerso dal confronto con i colleghi Impattati – il sistema sia sempre più complicato, di non facile lettura e gestione, al punto che da incentivo può diventare una zavorra nel momento in cui ci si ritrova a dover valutare pro e contro delle proposte commerciali da sottoporre ai clienti; in particolare, quando – come quest'anno – lo scenario di mercato rende più complicato il conseguimento del risultato economico vero e proprio (MINT), le "raffinatezze" (VAL) diventano un vero e proprio boomerang, con meccanismi che finiscono per rivelarsi in più occasioni non conciliabili rispetto sia alle indicazioni di scelte finanziarie che l'ufficio studi suggerisce ai banker che ai prodotti

Lo scorso 26 giugno abbiamo partecipato all'incontro semestrale per le aziende della Divisione Private. Nell'ambito della discussione abbiamo affrontato diversi temi, approfondendone alcuni in particolare.

[Semestrale-260623](#)